



R. I. 第2630地区 高山中央ロータリークラブ WEEKLY REPORT

2009～2010 年度 高山中央 RC 会長テーマ 「 聞・思・修 」

◆会長 橋本 修 ◆幹事 岩垣津 亘 ◆会報委員長 長瀬 栄二郎 ◆会報担当 永井 信次

創立 1991 年 5 月 20 日

◇事務局 高山市花岡町 1-15 丸越商事 4F
TEL:0577-36-0730/FAX:0577-36-1488
◇例会場 ひだホテルプラザ 3F/TEL:0577-33-4600
◇例会日 毎週月曜日 PM12:30～
◇ホームページ <http://www.takayamacrc.jp/>

<出席報告>

	会員数	出席会員	出席	Make-up	出席率
本日 814 回	50 名	45 名	36 名	—	80.00%
前々回 812 回	50 名	45 名	34 名	8 名	93.33%

<点 鐘> 会長 橋本 修
<ソング> 奉仕の理想

<本日のビジター>
東京北 RC 上田 誠 様

<会長の時間>
会長 橋本 修

久しぶりのホーム例会です。
その間に色々な行事が行われてきました。
12 日 (月) (体育の日) は、5 クラブコンペの当番幹事クラブになりましたので、私自身 7 年振りに出場しました。有言実行で、予想通り BB 賞。見事、防災グッズをゲットしました。6 連勝中の団体戦では、おしくも準優勝に甘んじましたが、また、来年は盛り返してもらいたいと思います。
15 日には 3RC の合同ガバナー訪問例会がありました。当夜は、恒例になっています、会長、幹事との懇親会があり、翌日は、西 RC が中心となり、観光案内をされガバナーは喜んでお帰りになられたとの事でした。



今週末には、伊勢にて地区年次大会が行われますが、昨年度の活動に対して、RI 会長賞がいただけるとの案内がご

ざいました。代表して表彰を受けてまいります。
また、先日来年度に向けての指名委員会がございました。来月には、新執行部が決定し、清水エレクトには、いよいよ準備に入っていきます。よろしくお願い致します。
さて、プロ野球のクライマックスシリーズも話題満載で楽しませてくれましたが、この時期いつもスポーツ紙をにぎわせてくれるのが、ストーブリーグの王者、阪神タイガースです。城島の動向が注目されます。又ドラフト会議も近々行われますが、新戦力の楽しみもありますが、その裏には、同じ人数だけのリストラが待っております。人生の縮図を垣間見る感じが致します。
また、ドラゴンズのキャンプは長くてつらい感じがしますが、日本ハムは、極めて、実戦的で短めのキャンプをおくってきました。それぞれ、特色のあるチームの中でどんなキャンプを送ればよいのかという王道はない様でございます。どんな場所でもどんな職場でも、自分のスタイルを変える事なく実力を発揮することは、非常に困難でしょうが、改めて、社長業の指導力を問われることに、梨田監督と落合監督から学ぶ事ができました。

<幹事報告> 幹事 岩垣津 亘

- ◎国際ロータリー第2630地区ガバナーより
 - ・税制上の優遇措置扱い分寄付について
 - ・2010～2011 夏期派遣学生募集のご案内
締め切り 10 月 30 日
 - ・地区大会における表彰のご案内
RI 表彰・2008～2009 年度会長賞受賞と登壇
- ◎国際ロータリー第2630地区 岐阜県濃飛分区ガバナー補佐より
 - ・IM参加のお礼
- 高山ロータリークラブより
 - ・例会変更・休会のお知らせ
11 月 5 日 (木) 定款により休会
11 月 19 日 (木) 18:30～ 高山観光ホテル
紅葉例会の為
- <高山市民憲章推進協議会より>
 - ・文化講演会開催のお知らせ

日時：11月2日（月）19：00～
 会場：高山市民文化会館 小ホール
 <高山市青少年育成市民会議より>
 ・「第26回家庭の日スナップ写真展」と
 ・「第18回家庭の日図画展」開催のご案内
 <会報>
 ・高山RC ・可茂RC

*「高校生 LIVE in 高山」報告書
 *高山5クラブ親善ゴルフコンペ収支決算書
 *台湾台風災害義援金を ¥11,176 送金しました。

<本日のプログラム>

職業奉仕委員会 針山 副委員長

新会員の皆さんには、各々の立場で職業奉仕についての考え方を持っておられ自分が中央RC発足時はどうだったのかを考えさせられました。

『奉仕の理想』とは、何たるかと聞かれた時、職業奉仕にかかわらず、皆が物心共に満たされ幸せになるための哲学であると考えます。

そのためには、自分より他の人の事を本当に思えるか、その立場になってその様に日々努力することだと考え、人生の目標（哲学）として行こうと思っております。



新会員スピーチ

テーマ

<自分の職業の紹介とロータリーの職業奉仕についての自分の考え方>

坂家 賢司 会員

私は、有限会社コアの坂家と申します。

職業は保険代理業、カッコ良く言えばインシュアランス エージェント（IA）やインシュアランス アドバイザーなどはたまた、ライフプランナー、リスクマネージャーなどといわれる仕事をしております。

会社は大新町1丁目にありまして、宮川沿いの宮前橋付近

です。

皆さんご存知の自動車保険や火災保険を核に、各種損害保険及び生命保険、猫とアヒルのニャーフラックのCMでお馴染みの第三分野と言われる医療保険等を総合的に販売いたしております。

保険には多種多様の保険がありまして、近年、大きな事件で言いますと金塊強奪事件が記憶に浅いかと思いますが、動産をお守りする保険、ちなみに当方の担当で大変でありましたけれども・・・

マスコミにインタビューを受け、初めてノーコメントと発してしまいました経緯がありました・・・

まっ、その他工事関係の保険や利益補償の保険などなど、皆さんの周りにも関係するほとんどのリスクに対処できるものがあります。

基本的に保険は相互扶助の理念に基づいておりますから、皆さんもご加入して見ると思いますが、ご契約者様よりお預かりした保険料は、全国のいろんな事故、災害で困っている方を助けているという事になります。

また、いつ私どもの身にもふりかかるかも分からない、そういった不安を優しく和らげてくれる物でもあると思いません。



従って保険を販売する事は、ある意味での職業奉仕ではないかと、また、保険に加入してみえる方は本当の意味での奉仕功労者ではないかと過大評価をしてしまいました。と言うことで、本日のテーマにこじつけてみました。

テーマ②（ロータリーの職業奉仕について自分の考え方）

まだ、ロータリーの職業奉仕と言われると良く分かりませんが、自分なりに思う事は、自分の職業に誇りを持ち、その職業を通じて社会にいかにか貢献できるか？そして自分にできる事は何かを考える！という事が職業奉仕だと考えます。

私は、岐阜県代理業協会に所属しておりまして、飛騨支部の副支部長をさせて頂いております。簡単に言うと代理店の組合です。

協会の仕事は、先程、お話しいたしました保険を販売し、理解をして頂く奉仕に関して、違法や強引な募集行為がないよう、そしてお客様に損害を与えないよう監視するといった仕事、また、代理店間のモラルリスクのチェック、ま

た、情報交換の場の提供などといったことを仕事としています。

ECO への物理的な活動、取り組み、また、河川の清掃等のボランティア活動等も行ってありますが、考えとしては以上のような事となります。

最後になりますが、こういった事を踏まえ、中央ロータリーの一員として更に職業奉仕、友愛というものを考えて参りたいと思います。

本日はご清聴ありがとうございました。

都竹 太志 会員

今般、入会させて頂きました都竹太志（つづくふとし）と申します。

原山の下で、飛高運送株式会社を営ませて頂いております。職業分類は、運輸業に属しますが、運輸業は旅客と貨物に2分されます。その内の貨物になります。更に貨物は、特積・一般・限定に3分割されます。弊社はその内の一般に当ります。正式には一般貨物運送事業となります。いわゆる貸切便です。

高山にある一般貨物の会社の中には、手広く他所に営業所を構える会社もございます。ただ、私はそんな技量も知恵もございませんから高山を拠点に事業を展開したいと考えます。我々の様な一般貨物の会社は、一般の方々からすると馴染みの薄い業界ではありますが、

せめて、広く飛高運送の名前は認知して頂きたいものと考えます。



業務内容ですが、高山を拠点に事業を展開したいと申し上げましたが、高山だけを拠点にした場合、中々貸切便のみに特化することは無理があります。近年の様に、物流が発展しますと、今日注文したものは明日には届きます。今日中に届く場合もあります。また、今般は大きな倉庫を構えて、在庫を持つ様なお客様も減ってきました。また、我々が運ばせて頂いているような、例えば、柏木工様の建材なんかですと、その日に現場で使う分だけを、現場に直接運ぶような運搬がメインとなっております。そうしますと、今日は1パレットだけこの物件に、あるいは2パレットだ

けあの物件にといった運搬が増えております。現場仕事は、トヨタ方式で、その日に必要とする分だけの運搬となります。運賃もその分だけです。我々もそれだけで運行するわけにもいきません。その余ったスペースに他の荷物を探し、時間を調整しながら、運ばせて頂く、といった具合です。2カ所3ヶ所積みで、2カ所3ヶ所下しが当たり前の世界となっているのが昨今の弊社の業務内容です。帰り便も同様です。

仕事は、細くなり、時間の指定がある場合もありますので、中々その積み合わせが上手くいかない時もありますが、これが弊社の生き延びいく手段と考えております。弊社は、全てがフリーの車両ばかりです。ですから、ドライバーも毎日の運行がバラバラです。気に入る配車があれば、気に入らない配車もあります。ただ、私としては何かの縁で弊社に入社して頂いた大切な仲間です。それぞれの社員がお客様の大切な荷物を運ばせて頂くことによって、幸せを、笑顔を運ばせて頂ける事に喜びを感じて頂けるのであれば幸いかと存じます。また、そんな仕事であることを感じてほしいものです。

職業奉仕に関してですが、先ほども申し上げましたが、一般の方々からすれば、馴染みに薄い業界だとは存じますが、物流無しには昨今は成り立ちません。いくら、インターネットが発達しても、我々が荷物を動かさなければ、世の中は成り立っていきません。ある会社の部長様がおっしゃって下さいました。「物流は最後の製造工手やで頼むぞ」と。有難いお言葉と思っております。一般の方々には我々の運ぶ姿は映りません。しかし、我々が物を運ぶことによって、様々な物事が成し得ます。間接的ではありますが、幸せを・笑顔をもたらす仕事だと考えます。そんな風に私は運輸業を捕らえております。

そんな中で、この業界も益々、一般の方々から認知されていければ幸いかと存じます。

水川 巧 会員

第一建装株式会社の水川でございます。本日は、例会の場においてこのような、発表の時間をいただきまして誠にありがとうございます。

まずは、私の職業の紹介をさせていただきます、ロータリーの職業分類でいきますと、建築付帯工事の中の建築内外装工事となっております。

住宅でいきますと、外壁のサテイング張り、内部の床材や壁材の建材、クロス貼、カーペット貼などのインテリア工場の施工が主な物であります。又鉄筋コンクリート造や鉄骨造の建物では、天井や壁の軽量鉄骨下地、石膏ボード張り、床のフローリング張りからクロスカーテン・ブラインドまで内装に関する全ての物の施工を手がけております。又アパートマンション工事においては、床・壁・天井から内部の木製建具・収納家具に至るまで内装全てに渡るトータル施工をしております。そのため施工職人も一職種だけ

でなく、一人で何職種もこなす多能工を養成中です。又変わったところでは、先に行われた衆議院選挙のポスター掲示場（アルミ製）の設置を高山市から委託を受けて実施しております。

以上が私の職業の内容でございます。

職業奉仕の基本理念は「 職業は、金儲けをする手段ではなく、その職業を通じて社会に奉仕するため 」であるといわれています。

私達経営者が、自らの事業の継続的な発展を願う事は当然なことであり、企業経営によって利益を得ることも当然であり、決して卑しいことではないと思います。

職業の中には、医者・僧侶・弁護士・教職者などに携わる人は、利益を追求するためにサービスを提供するのではなく、自己の最高の技術を地域社会の人に提供することで、サービスを受けた人が感謝の念をこめて報酬を支払うものであります。それに対して我々事業者は原価に利益を加えた取引で生活を営まなければなりません。如何にして適正な利益を設定するのかという問題があります。

合法的でない方法や、他人から批判を浴びるような方法で一時的に大きな利益をあげたとしても、企業経営は長続きしません。顧客の満足度を最優先に考え、お客様に感謝され、また次に使いたくなるようなものを提供していかねばならない。そのためには嘘偽りのない真実のものを、分け隔てなく皆に公平に提供し、地域社会全ての人に感謝していただくという考えで企業運営をしていかねばならない。



かつて私たちは、陰日なたなく額に汗しながら黙々と働く姿を、尊いものだとして教えられてきました。会社は永年雇用、年功序列を原則とし、社員は会社に忠誠を誓うことを当然だと考えてきました。しかし現代社会では、雇用体系も変化してきて、企業は利益の追求を第一に考え会社を運営し、従業員は高い収入を得ることを第一に考えて働くようになってしまったことが、世間を騒がす企業の不祥事に繋がってしまったのではないのでしょうか。

又「 会社は誰のものか 」といわれることがあります。が、経営的思考からいえば、株主ということになるかもしれませんが、会社は事業を通じて地域社会に貢献するために存在すると考えると、社員や顧客など皆のものと考えられま

す。株主は資金を提供し、社員や顧客が満足度を持てば、結果的に利益が上がり株主も儲かることになります。

健全な事業を営もうと思えば、経営者の努力に加えて、従業員、取引業者、下請け業者、顧客、同業者などの地域社会の協力が必要だと思います。私たちを取り巻く全ての人たちのおかげで自分の事業が成り立っているのだと考えるならば、事業で得た利益を、自分で独り占めするのではなく、自分の事業に関係する人たちと適正に分けながら事業を展開していかなければなりません。そうすることによって事業は必ず発展すると思われま

す。自らが、儲けるために事業に就いているという考えを捨て、顧客の満足度を最優先しつつ、自らの職業を通じて人に感謝していただくという考えで企業経営すれば、必ず顧客の心を捉え、リピーターとして何度も訪れたり、新規の顧客を紹介してくれるようになるのではないかと。その結果その企業は、継続的に発展していくことになるのではないだろうか。

周 信夫 会員

私は眼科（光華眼科医院）を開業しています。目や耳等の感覚器の中でも外界の情報の 90%以上は視覚から集まります。その人間にとって大切な目という部位を診察させていただいております。毎日、ストレスが溜まる職業ですが、白内障等で見えなくなって困っている患者さんを手術で治療し喜ばれる笑顔を見たときはこの職業を選んで本当によかったと思います。憂鬱な患者さんを幸せな気持ちに変えることは、ロータリーの職業奉仕に繋がるのではないかと考えています。今後も日々努力、勉強し少しでもより良い医療を提供していきたいと思



<ニコニコBOX>

東京北RC 上田 誠 様のご来訪を歓迎申し上げます。

理事役員一同

東京北RC 上田 誠 様 ようこそおいで下さいました。歓迎申し上げます。私の二人の子どもが東京でお世話になりました。また高山出身の子供達をも大変お世話になっているとお聞きしました。誠にありがとうございます。

中田 一男

東京北RC 上田 誠 様 遠いところようこそ高山中央RCにメーカーキャップして頂き歓迎申し上げます。以前は高山の本町の住んで見えたそうで、故郷は懐かしく感じられたことでしょう。

松之木 映一

今月は、誕生祝と結婚祝いとWで頂きありがとうございました。ケーキを美味しくいただきました。

坂之上 健一

先日は、妻の誕生祝に花をありがとうございました。

岩垣津 亘

先日は、妻の誕生祝に花をありがとうございました。1歳3ヶ月の孫も来て家族でお祝いしました。

田中 雅昭

5クラブゴルフ優勝・結婚記念お祝い・ありがとうございました。

針山順一郎

先日は、誕生祝をありがとうございました。還暦に王手となりました。今後ともよろしく願います。

永井 信次

久しぶりの例会です。先月の誕生祝を今日頂きました。

高原 武夫

昨日のヒダデンタルファミリー会のコンペで優勝できました。賞金(4000(万))の一部をニコニコへ。

伊藤 正隆

10/12の高山5クラブコンペに多数ご参加頂きありがとうございました。団体優勝は逃しましたが無事に終わることが出来たのでニコニコへ。

岩本 正樹

今年も何とか結婚記念祝いがいただけそうです。

久々野 国良

本日、所用に付き早退させていただきます。

富士井 忠男